

ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

**«Нельзя
дать то,
чего нет!»**

(Интервью с
народным депута-
том России Э. Ве-
дерниковым — стр.
2)

**Что стричь
— локоны
или купоны?**

(О проблемах
парикмахеров горо-
да — стр. 2—3)

**«Сели они
рядком да
поговорили
ладком...»**

(Рассказ о ра-
бочем визите главы
местной админист-
рации в один из
крупнейших миас-
ских кооперативов
— стр. 3)

**Дом, где
прописано
счастье**

(Репортаж с
торжественного
открытия Дворца
бракосочетаний —
стр. 4)

**Играй,
гармонь!**

(Рассказ о клу-
бе гармонистов
«Чайка» — стр. 4)

**На ринг
выходят
настоящие
мужчины**

(Зарисовка о
боксере С. Галики-
еве — стр. 6)

**Козероги:
известные и
незнакомые**

(О тех, кто
родился в январе —
стр. 7)



В городе — событие! Открылся Дворец бракосочетаний. Наш репортаж — на стр. 4.

Церковные праздники в 1992 году

(по старому и новому стилям)

- 6/I (19/I) — Крещение Господне;
- 2/II (15/II) — Сретение Господне;
- 25/III (6/IV) — Благовещение Пресвятой Бого-
родицы;
- 13/IV (26/IV) — Пасха Христова;
- 22/V (4/VI) — Вознесение Господне;
- 1/VI (14/VI) — День Святой Троицы. Пятиде-
сятница;
- 24/VI (7/VII) — Рождество Иоанна Предтечи;
- 6/VIII (19/VIII) — Преображение Господне;
- 15/VIII (28/VIII) — Успение Пресвятой Бого-
родицы;
- 29/VIII (11/IX) — Усекновение главы Иоанна
Предтечи;
- 8/IX (21/IX) — Рождество Пресвятой Богоро-
дицы;
- 14/IX (27/IX) — Воздвижение Креста Господ-
ня;
- 1/X (14/X) — Покров Пресвятой Богородицы;
- 21/XI (4/XII) — Введение во храм Пресвятой
Богородицы;
- 25/XII (7/I) — Рождество Христово.

**ГОВОРЯТ,
ЧТО НОВОЕ —
ХОРОШО ЗАБЫТОЕ
СТАРОЕ...**

НАШ ЧЕЛОВЕК В СТОЛИЦЕ

В новогодние праздники народный депутат побывал на родной земле. Наш корреспондент продолжил с ним беседу

— Эдуард Валентинович, мы беседуем с вами 2 января. Что мы на сегодня имеем? Цены освобождены, полноценный коммерческий механизм не запущен, вводится чрезвычайно жесткая налоговая политика. Не кажется ли вам подобный набор бесперспективным?

— Я так не думаю. Правительство действительно пошло на самые жесткие меры. Все давно прекрасно понимали: переход к рынку — процесс очень болезненный. Невозможно пересидеть его в комфортных условиях и не пострадать.

Внешне ситуация сегодня выглядит таким образом, что переход к рынку люди связывают лишь с либерализацией цен. На самом деле целый комплекс реформ уже начинает внедряться в жизнь.

Главная цель правительства — оздоровление ситуации в финансовой сфере, ликвидация бюджетного дефицита, который составил у нас на конец года около 100 миллиардов рублей. Цифра эта означает невозможность покрывать расходы на здравоохранение, образование, культуру и обеспечивать социальную защиту малоимущих граждан: нет денег. Следовательно, нам необходимо проводить жесткую экономико-государственных расходов, нужно пополнять доходную базу бюджета. Каким образом? Единственным — налоговыми отчислениями. Для большинства населения налоги не увеличиваются — до 3,5 тысячи рублей налог составляет 12 процентов. Что касается коммерческих структур, то для них налоги возрастают.

ГЛАГОЛ

Учредитель и издатель — акционерное общество «Деловое сотрудничество».

КОЛЛЕКТИВ РЕДАКЦИИ:

Ольга Айзенберг (редактор);
Зоя Соколова (ответ. секретарь);
Любовь Соседова (зам. ответ. секретаря);
Александр Мизуров, (фотокорреспондент);
Ольга Белякова,
Юрий Богатырев,
Елена Волокитина,
Владислав Катаев (корреспонденты).

Газета отпечатана в Миасском производственном полиграфическом объединении (ул. Романенко, 91) офсетным способом с компьютерного набора.

Подписано в печать 8. 01. 1992 г.

Заказ 37

Замечу, моя позиция по налогообложению отличается от правительственной и даже от взглядов некоторых членов нашей комиссии. Еще весной 1991 года после встречи с работниками НПОЭ я направлял руководству Верховного Совета записку о том, что налогообложение предприятий, попадающих под конверсию, должно быть резко снижено. Для оживления деятельности предприятий по произ-

деньги? — Выпустить ценные бумаги и продавать их населению или взять кредит. Это распространенная практика всех развитых стран.

— В чем заключаются основные различия в позициях Верховного Совета и правительства?

— Нет разногласий в том, что необходимо проводить реформы и поддерживать Президента. Но взгляды на методы могут отличаться. В

первого января 1992 года увеличиваются трудовые пенсии до уровня минимальной зарплаты. Это не предел. Возможно, будут вноситься коррективы. Сегодня же состояние нашего бюджета не позволяет выделить больше денег для поддержки малоимущих. В три с половиной раза повышаются установленные надбавки к пенсиям на нетрудоспособных иждивенцев, на уход за инвалидами первой группы.

ходной частью бюджета. Как только положение поправится, а дефицит бюджета сведется к минимуму — резко возрастет социальная защита.

— Прошу вас не обижаться, но я почему-то в последнее время больше склонен прислушиваться к бизнесменам, а не ученым-экономистам. К. Боровой, Э. Теняков, В. Туманов ничего хорошего не прогнозируют. В их комментариях при-

последнего месяца я был занят, на мой взгляд, исключительно важным делом — созданием контрольной палаты республики. Это ревизионная служба Верховного Совета. Такие структуры действуют во всех парламентах, а суть их функций очень метко выразил один из депутатов — это цепной пес налогоплательщиков. Желавших войти в палату не особенно много, что объясняется спецификой ее деятельности. Внимание службы затрагивает теневую экономику. Ответные меры последней, как правило, следуют незамедлительно. Тут их целый набор.

На заседаниях Верховного Совета стараюсь не сидеть. Это самое простое — находиться в зале и слушать выступающих. Вся моя работа сосредоточена прежде всего в комиссии по бюджету и еще пяти комиссиях, в которых являюсь либо председателем, либо заместителем председателя.

Хотел бы, чтобы мои избиратели отдавали себе отчет вот в чем. Депутат может выполнять их волю лишь в том случае, когда он выступает за всех сограждан. Как депутаты, скажем, отстаивать интересы одного предприятия? Возьмем конкретную нынешнюю ситуацию. Например, я мог бы обратиться к председателю Центрального банка Федерации и «пробить» зарплату какому-то заводу или фабрике в Миассе. А как быть с другими предприятиями? И как действовать на следующий месяц? Может быть, я повторяюсь, но невозможно улучшить жизнь в Миассе, не улучшая ее в республике. Тем не менее попытки превратить депутата в доставалу своего региона продолжают-ся на местах.

Единственный момент, не проработанный до конца в моей депутатской деятельности, — встречи с избирателями в трудовых коллективах. От них я не отказывался и не собираюсь этого делать. Для меня безразлично, какое количество избирателей — 10 человек или коллектив предприятия — захотят встретиться. Всегда готов. Нужно только обратиться к моим помощникам в Миассе, М. С. Урсеговой (тел. 2-41-71) и А. С. Бокову (тел. 2-25-28).

Беседовал
Ю. БОГАТЫРЕВ.

Э. ВЕДЕРНИКОВ:

«ДЛЯ ДЕМАГОГИИ НЕТ ПОВОДОВ»



В обращении группы депутатов Миасского горсовета к согражданам, прозвучавшем на 11 сессии, народные избранники предлагали отозвать Э. Ведерникова из народных депутатов Российской Федерации «как не оправдавшего доверия избирателей города и утратившего с ними связь».

Мы позвонили Эдуарду Валентиновичу и попросили его высказать свое мнение по этому поводу. В голосе на другом конце провода не было и намека на злобу или раздражение, но нотка досады все же улавливалась.

— Иначе, как конвульсионными телодвижениями, такие действия прокоммунистически настроенных депутатов Миасского горсовета я охарактеризовать не могу.

Если говорить помягче, то это попросту желание свалить все с больной головы на здоровую. Какие претензии ко мне они, собственно, предъявляют? Пусть возьмут программы союзного и российского депутатов, избранных в Миассе, и сравнят, кто же реально старался их выполнять.

Лично я не вижу оснований для столь демагогических заявлений. Находясь на постоянной работе в Верховном Совете Российской Федерации, являясь заместителем председателя бюджетной комиссии (как выполняю свои функции, можно приехать и проверить), регулярно провожу встречи с избирателями, приемы по личным вопросам.

Не лучше ли было бы этой горстке депутатов задаться вопросом: а что они сами сделали для улучшения жизни жителей Миасса?

водству товаров народного потребления нужно дать им стимул. То есть установить льготное налогообложение. Нельзя резать курицу, которая несет золотые яйца.

И наконец — намеченные и уже проводимые приватизация и демонаполизация госсектора. Но это процесс очень сложный, не терпящий спешки. Все приватизировать разом — подход дилетантский. Передача в собственность трудовых коллективов и отдельных лиц объектов сферы услуг должна проходить с учетом мнений данных трудовых коллективов. Для крупных госпредприятий наиболее предпочтительна идея акционирования.

Прекращается дотация убыточных предприятий. Но ведь они никуда не исчезнут и работники останутся на местах. Изменяется собственность и руководство предприятий. Например, нерентабельный республиканский завод или фабрику возьмет в свою собственность местный Совет.

— А где взять

этой связи вернусь к теме налогообложения. Правительство придерживается жесткого налогового прессинга. Верховный Совет выступает за более гибкое и щадящее налогообложение. Это первое.

Второе. Депутаты ВС ратуют за сокращение управленческих структур. Российское правительство с большим нежеланием предоставляет Верховному Совету данные о смете расходов. Нам же эта информация нужна, чтобы посмотреть, насколько соответствуют затраты на содержание правительства конечному результату. Не получается ли так, что мы на какую-то структуру выделяем деньги, а от нее нет отдачи.

— В предновогоднем выступлении Ельцин заверил, что в ряду важнейших направлений преобразований приняты крупные решения по социальной защите населения. Не декларация ли это?

— Прежде всего повышается размер минимальной заработной платы до 342 рублей. С

Значительно возрастает пенсия у инвалидов Великой Отечественной войны. Их размеры составят от 1000 до 2000 рублей. Очевидно, что намечился большой разрыв в пенсиях инвалидов и участников войны. Нарекания вызывает тот факт, что участники получают сегодня в три раза меньше. Уже подготовлены документы и обращение Президента в Верховный Совет, для того чтобы это несоответствие ликвидировать. Только на решение этой задачи потребуется 2,5 млрд. рублей. Мы вынуждены считать деньги. Нельзя дать то, чего нет. Поэтому мы так и говорим: ситуация будет исправлена, но дайте нам возможность получить деньги.

Кроме того, не прекращаются компенсационные выплаты пенсионерам. Еще, как известно, зарплата работников бюджетных организаций увеличивается на 90 процентов.

Меры по социальной защите населения в настоящее время вынужденно ограничиваются до-

существует даже безысходность...

— Но они рассуждают с точки зрения бизнесменов и в первую очередь отстаивают свои интересы. Лично для меня мнение того же Борового не является истиной в последней инстанции. Его суждения во многом основываются на информации, которая поступает из биржевых структур. Вообще мне кажется, вряд ли есть смысл говорить о какой-то безысходности. Да, однозначно — 1992 год будет самым тяжелым после 1985-го. Но это не означает, что 1992-й растянется на десятилетия. Любой депутатский корпус, любое правительство в наших условиях проводило бы такую же политику. Другие шаги сегодня просто невозможны. Тешить себя мыслью о возрождении командно-административной системы — значит предаваться иллюзиям.

— Коснется непосредственно вашей депутатской деятельности и работы в Верховном Совете.

— На протяжении

■ ОБРАТИТЬСЯ К ТЕМЕ ЗАСТАВИЛА ТРЕВОГА ГОРОЖАН ПО ПОВОДУ «КАКОГО-ТО ЭКСПЕРИМЕНТА, РОСТА ЦЕН ЗА УСЛУГИ, ПРИВАТИЗАЦИИ ПАРИКМАХЕРСКИХ», СЛУХИ О БУДТО БЫ НАДВИГАЮЩЕМСЯ СОКРАЩЕНИИ КОЛИЧЕСТВА МИАССКИХ ЦИРЮЛЬНИКОВ, ЗАКРЫТИИ НЕКОТОРЫХ ТОЧЕК ВВИДУ НЕРЕНТАБЕЛЬНОСТИ. ПОВОДОВАРИВАЛИ ДАЖЕ О ТОМ, ЧТО ПРИЕЗЖАЮТ-ДЕ ТОВАРИЩИ ИЗ ЮЖНЫХ РЕСПУБЛИК, НА КОРНЮ СКУПАЮТ НЕОБХОДИМЫЕ ВСЕМ НАМ ЗАВЕДЕНИЯ, САМИ НАБИРАЮТ ШТАТЫ, ДИКТУЮТ ЦЕНЫ.

Ситуация же такова. Около двух месяцев назад все парикмахерские, за исключением трех, вошли в ассоциацию «Зодиак», став арендным предприятием «Филиал N 2». Возглавил его И. Лобастов. Что касается приватизации, то пока никто ничего не скупил. На сегодняшний день в соответствующем комитете горисполкома лежит всего две заявки. Ну а цены? Они растут, их диктует складывающийся рынок.

«Филиал N 2» вступил на путь экономического эксперимента. Правда, «цыплят считать» пока рановато, уверяют работники, и руководство парикмахерских. Можно, не делая широких обобщений и далеко идущих выводов, лишь приоткрыть завесу над целым комплексом проблем, с которыми им пришлось столкнуться.

Работа в новых условиях внесла изменения в систему оплаты труда. Раньше мастер получал определенный процент от выручки. Это было не ахти как

А ПОД ШАПКОЙ —

много, но все-таки зарплату в прежние времена выдавали ежемесячно. Теперь же установлена так называемая «фиксированная» выручка, которая составляет полторы тысячи в месяц на каждого парикмахера. Все, что остается сверх того, идет на зарплату, аренду помещения, закупку необходимых препаратов, другие нужды. Вот здесь собака и зарыта. Не удается пока мастерам (по крайней мере в тех парикмахерских, где мы побывали) не только расплатиться за аренду, но и насобирать эту злополучную фиксированную. С зарплатой теперь — беда. Ее не только не получают, но и вкладывают собственные деньги, чтобы спасти честь мундира. Тяжело пришлось перед Новым годом, особен-

но тем работникам, чьи мужья также не смогли получить вовремя свои законные кровные рубли по причине их отсутствия в банке.

Еще одна большая проблема — развал системы централизованных поставок парфюмерных средств, рост цен, что соответственно отозвалось увеличением стоимости услуг. Ниже мы приведем выписку из прейскуранта.

Многое сейчас зависит от того, как сработают снабженцы. А им не обойтись без бартера. Что могут дать парикмахерские, которые кроме услуг, как известно, никакой дефицитной продукции не производят, в обмен на «Локон», красители, шампуни, лак для волос? Вот здесь и должно

выручить сотрудничество с «Зодиаком».

Каждой парикмахерской сейчас предоставлена самостоятельность, свобода действий. В чем? В поисках возможностей, как заработать себе на хлеб и на все остальное. Конечно, условия — самые жесткие, идет проверка на выживаемость, как заметили работники одной из парикмахерских. Можно сказать, они попали с «бала», когда болела голова о том, где взять инструмент, парфюмерию, средства на оплату труда и расходов только у руководства, «на корабль» рыночных отношений, где все зависит от каждого, где шаткая палуба под ногами и можно оказаться вообще за бортом. Позиция администрации такова: не можешь

НА ПУТИ К РЫНКУ

ДАЙТЕ ИМ ТОЧКУ ОПОРЫ!

■ Кооператив «ТЭСТ» стал первым предприятием подобной формы собственности, которое посетил в качестве главы местной администрации В. Григориади. В тесном кабинете председателя «ТЭСТА» Л. Звездина состоялась встреча Владимира Стиллиановича с руководителями производственных подразделений и служб кооператива, а также акционерного общества «Деловое сотрудничество», держателем основного пакета акций которого является «ТЭСТ». Здесь же устроили импровизированную выставку достижений кооператива. На ней были представлены изделия, серийный выпуск которых освоен «ТЭСТом», образцы новой продукции.

Заместитель председателя кооператива П. Блажко поведал о пути, пройденном «ТЭСТом» за 1,5 года, минувших со дня его создания. Характеризующие его цифры и факты впечатляют: у кооператива сейчас почти 2,5 тысячи долгосрочных потребителей, ждущих его продукцию в разных уголках бывшего Союза. В 1991 году им произведено различных товаров и услуг почти на 42 млн. рублей. Руками кооператоров изготавливаются трубчатые электронагреватели (ТЭНы) 250 наименований, которые используются в промышленности, сельском хозяйстве, в быту. Кооператив освоил выпуск ювелирных изделий, детских игрушек, женских сумок, указателей сигнализации поворота для автомобилей. Изготовлены опытные образцы печей обогрева троллейбусов (похоже, после распада Союза «ТЭСТ» станет их единственным производителем в России). Завершается подготовка производства однофазных электродвигателей малой мощности. Маркетинговые исследования позволили определить потребность Российской Федерации в этих изделиях — она исчисляется тремя миллионами штук! И это немудрено, ведь электродвигатели малой мощности нужны предприятиям, выпускающим холодильники, стиральные машины.

По договорам с автомобилестроителями Тольятти осваивается производство уникальных плоских электродвигателей сервисного назначения. Интерес к ним проявили также автомобилестроители Миасса и Нижнего Новгорода.

Наработки «ТЭСТА» свидетельствуют: в отличие от некоторых своих собратьев, стремящихся «сорвать куш и упасть на дно», этот кооператив намерен обосноваться в экономике всерьез и надолго, найти свою нишу в складывающейся рыночной структуре. Однако в осуществлении планов его сдерживает жестокий дефицит производственных площадей.

Ради решения этой проблемы, собственно, и приглашали кооператоры главу местной администрации. Являясь правопреемниками кооператива «Рифей», который «ТЭСТ» приобрел вместе со всеми долгами, они, естественно, претендуют на территорию в районе промплощадки ММУ «Востокметаллургмонтаж» на Тургоякском шоссе. «Рифеем» в свое время там проведена подготовка к строительству здания под инструментальное производство.

У главы администрации свои резоны: дефицит



городского бюджета он намерен покрыть хоть частично за счет продажи той самой территории на аукционе.

Кооператоры убеждали его: сиюминутная выгода лишиет город стабильных поступлений от прибыли в будущем. Если в прошлом году «ТЭСТ» перечислил в городской бюджет несколько миллионов рублей, то, развернув производство на новых площадях, он сможет на порядок (до нескольких десятков миллионов) увеличить размер отчислений в казну Миасса. Жалко, если эти отчисления уйдут на сторону — в бюджеты тех городов, где «ТЭСТ» вынужден будет размесить свои производственные мощности и куда миасских предпринимателей настойчиво зовут, предлагая бездействующие цеха и целые заводы.

Окончательного решения на встрече, разумеется, принято не было. Однако В. Григориади твердо пообещал кооператорам: «По земле внимательно подумаем». Обещано содействие в приватизации «ТЭСТом» одного из магазинов в поселке Динамо.

Одновременно глава местной администрации выдвинул кооператорам ряд условий: приватизированный магазин должен обслуживать не только работников «ТЭСТА», но и всех социально незащищенных жителей поселка (пенсионеров, многодетных, инвалидов); кооператив берет на себя помощь местной администрации решать проблемы снабжения товарами народного потребления в городском масштабе.



Смело на аукцион

Все смелее вторгаются в нашу жизнь такие понятия, как «биржа», «брокерские места», «аукционы». На прилавках магазинов практически ничего нет, зато здесь есть практически все, но цены, цены...

В последние дни уходящего года предприятия Челябинской области выставили перспективные образцы

своей продукции на аукционе в областном центре — платья и пальто женские, постельные принадлежности, другие товары.

Участвовал в этом торжище и коллектив Миасской швейной фабрики. С аукциона было продано 3000 штук ночных женских сорочек по цене 80 рублей (государственная цена этого изделия 17—18 рублей). Остается добавить, что всю партию закупил челябинский «Детский мир».

В. КАТАЕВ.

ДЛЯ ТЕХ, КТО ЗА ЧЕРТОЙ БЕДНОСТИ

■ Даже мы, люди среднего достатка, увидев второго января новые ценники в магазинах, были несколько шокированы. Что уж говорить о людях со сравнительно невысокими доходами. Но этот период интенсивного перехода к рыночной экономике необходимо пережить, по возможности смягчив его остроту для малоимущих наших сограждан.

В числе тех, кто протянул руку помощи бедным, оказался и городской фонд «Милосердие и здоровье», которому трудно было бы справиться с этой нелегкой задачей, если бы не спонсоры. Резиновый завод предоставил в распоряжение фонда обувь и игрушки, мебельная фабрика поделилась запасами муки, протторг продал пододеяльники. Все эти товары по ценам гораздо ниже резко взлетевших будут реализованы через магазин «Милосердие» людям, оказавшимся за чертой бедности. Регулярно оказывают помощь малое предприятие «Лотос», кооператив «ТЭСТ», леспромхоз и другие. Инструментальный завод помог магазину приобрести холодильник для хранения медикаментов.

Как сказала нам ответственный секретарь фонда Л. Лейман, сейчас магазин обслуживает около 450 человек. Среди них одинокие престарелые, инвалиды с детства,

матери-одиночки, многодетные семьи, беженцы, погорельцы, опекунские сироты или просто люди, попавшие в безвыходную ситуацию.

Несмотря на трудности, количество желающих поделиться вещами с малоимущими не становится меньше. Вещи везут из машиностроения, с поселка Строителей, приносят жители старого города. Хотя потребность в пополнении запаса товаров существует постоянно. Характерно, что во многих городах нашей области подобные магазины прекратили свое существование. В Миассе же магазин живет благодаря неравнодушию горожан.

В машиностроении по-прежнему действует благотворительная столовая, которую курирует семья Максимовых (кооператив «Дизайн»). Такие же столовые, где одинокие пенсионеры могут получить бесплатный завтрак и обед, безусловно, нужны и в других микрорайонах города.

НАШ ВЕРНИСАЖ НА ТЕМУ ДНЯ.



Рис. В. Жабского.

ГОЛОВНАЯ БОЛЬ

или не хочешь работать по-новому — уходи. На каждое место, как сообщил нам директор «Филиала N 2» И. Лобастов, приходится три претендента. Своеобразный конкурс, говоря рыночным языком.

В нынешних условиях надо уметь крутиться, избавляться от иждивенческих настроений. Это, безусловно, очень не просто сделать всем нам, привыкшим работать по указке, под чутким руководством. Но, похоже, иначе не выжить. Эти мысли вертелись в моей испречесанной голове, когда я слушала полные тревоги, обиды и недоумения реплики работниц парикмахерских. В основном это женщины. Может быть, в их

высказываниях много эмоций, может быть, порой сдают нервы. Но ведь и их можно понять.

На других предприятиях зарплата увеличивается, у них — падает. Клиенты уходят. То ли не сезон, то ли цены слишком высоки, то ли все в очередях стоят. А работу они свою любят и увольняться не хотят.

Некоторые считают, что парикмахерские при нашей зарплате увеличиваются, у них — падает. Клиенты уходят. То ли не сезон, то ли цены слишком высоки, то ли все в очередях стоят. А работу они свою любят и увольняться не хотят.

Иной точки зрения придерживается директор предприятия И. Лобастов, который считает, что работать рентабельно можно. Нужно только проявить максимум деловитости, предприимчивости, трудиться с полной самоотдачей. А мешают все это делать многолетняя привычка хотя бы к маленьким, но гарантированным благам. Перспективы у «Филиала N 2» есть, а к старому в любом случае возвращаться не стоит, так как та система организации труда себя изжила. Возможно, недовольство «снизу» назревает от того, что руководство и подчиненные

смотрят на ситуацию со своих колоколен. Администрация больше озабочена будущим, подсчетом возможностей. А коллектив сосредоточен на сегодняшних, кажущихся более насущными и животрепещущими проблемах.

Что ж, как верно заметили девушки в одной из парикмахерских, и не такие ученые головы бились над разрешением клубка проблем, возникших в связи с работой в новых условиях. Но лично мне все же показалось, что изначально здесь был допущен какой-то экономический и социальный просчет. В условиях цивилизованного рынка, как известно, даже безработные получают пособие. А тут — люди работают, а зарплата нет. Может быть, исходная цифра фиксированной выработки завышена, может быть, нужно было сделать корректировку в зависимости от расположения парикма-

херских, уровня квалификации мастеров? Судить об этом специалистам. Кроме того, смущает положение, в котором оказались работницы, находящиеся в отпусках по уходу за детьми. Вот уж воистину «интересное положение» — за бортом. Там, где они числились прежде, никаких пособий платить не хотят, а в новом предприятии — просто не из чего.

На что им кормить малышей, которые не могут пока понять, что мамы их оказались «балластом» в этом эксперименте? Правда, со своей судьбой они мириться не захотели и начали хождение по инстанциям.

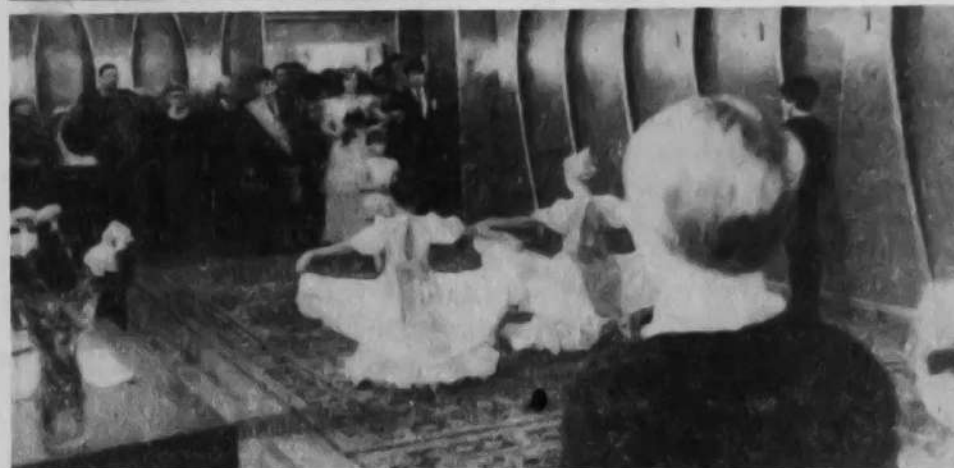
Еще один вопрос. А с нами-то, клиентами, что будет? Здесь, правда, можно немного успокоиться, насколько это вообще возможно в наших условиях. Больших очередей (вы заметили?) в парикмахерских нет, сервис хуже не стал? Цены, конечно, растут, но красота

требует жертв. А кому кошелек не позволяет регулярно приводить свою голову в порядок, прибегая к услугам парикмахера, берите в руки ножницы, фен, щипцы и дерзайте. Главное, не унывать, чтобы голова не болела по поводу того, что под шапкой нет прически.

Что почем?

МОЛОДЕЖНАЯ СТРИЖКА	
— модельная —	5-00
— модельная особая —	7-00
Мытье шампунем —	2-00
Укладка феном и щипцами —	4-00
Химия без стрижки —	20-00
на длинные волосы —	33-50
Вертикальная химия —	43-50
Окраска —	7-00
Сушка —	0-50

ВАМ И НЕ СНИЛОСЬ...



Дворец этот столь красиво и с любовью отделан (хозяйки бы сказали — «весь вылизан»), с такой шестью обставлен мягкой мебелью, украшен коврами, хрустальными светильниками, таким продуманным до мелочей было торжество открытия, что в реальность события верилось с трудом. На мой взгляд, даже главе местной администрации. Разрезая традиционную ленточку и поздравляя молодых, В. Григориани дважды не без удивления и гордости сказал: «В наше трудное и сумбурное время город с помощью промышленных предприятий смог сделать миассцам такой подарок...»

Чувство гордости присутствующих на церемонии значительно окрепло после слов заведующей областным ЗАГСом Л. Мокшиной: «В городах и районах Челябинской области 55 отделов ЗАГС. Такого Дворца бракосочетаний нет нигде...»

В общем, все было

так красиво, что могло навеять мысли о родимой российской показухе. Это когда без штанов, но в шляпе. Так действительно можно подумать, если не знать «историю восторга». А вот в ней-то как раз ничего удивительного нет: Дворец был сдан в эксплуатацию накануне 1988-го года. Отделка его, доведение «до кондиции» заняли пять лет...

Когда вскоре после ухода строителей по заданию газеты довелось побывать в новом здании ЗАГСа, там гремели ведра, порхали тряпки и дружный ансамбль сотрудников во главе с заведующей И. Госниц выводит: «Подари мне платок...». Инна Васильевна показывала мебель, ковры, сервизы, закупленные на деньги Уральского автозавода с помощью тогдашней управляющей Стройбанком А. Мецлер (лишь сейчас, при взгляде на пустые полки магазинов можно оценить подобную предусмотрительность!).

Помнится, тогда



За неделю до наступления Нового года в городе произошло еще одно значительное событие — торжественно открылся Дворец бракосочетаний. В присутствии большого количества «гостей со всех волостей» зарегистрирован брак работника арендного торгового предприятия «Промтовары» Олега Манькина и санитарки тубдиспансера Елены Селиной. Они стали обладателями свидетельства о браке, в котором последний раз появилась запись «Отдел ЗАГС Миасского горисполкома». Отныне во всех подобных документах будет значиться Дворец бракосочетаний.

сотрудники ЗАГСа, оберегая содержимое, по очереди ночевали в здании, еще не оснащенном сигнализацией.

В течение последующих пяти лет им пришлось провести здесь немало «свободного времени». И. Госниц не только их «поставила под ружье», но также мужа, мать, своих друзей и знакомых. Они красили, белили, наклеивали обои, вешали шторы, расставляли мебель, украшали интерьеры самодельными композициями из цветов, сухих растений и веток.

Своей настойчивостью и желанием сделать все «по первому разряду» Инна Васильевна заразила многих руководителей предприятий и организаций города, постаравшихся помочь тем, чем может. Малое коллективное предприятие «Труд» сшило шторы. Кооператив «Прогресс» подарил хрустальные светильники, а «ТЭСТ» — музыкальный центр «Эстония» и люстры. Художественную от-

делку выполнили профессионалы. Автор одного из главных украшений — оригинального керамического панно «Сомной мое счастье» — художник из «ТЭСТА» Роман Баязитов.

В общем, остается только догадываться, чего стоил коллективу ЗАГСа красавец-Дворец. А вот во сколько его отдела обошлась городской казне, И. Госниц рассказала: первоначальная сметная стоимость равнялась 46 тысячам рублей. Окончательная — 72. Это без «начинки» мебели, коврами, светильниками и т. д.

Называем цифры отнюдь не для того, чтобы поразить воображение читателей. Коллективом Дворца руководило благородное желание: подарить праздник каждому, кто придет сюда регистрировать брак или новорожденного. Оценим их старания по достоинству и постараемся сберечь добытое с таким трудом...

О. АЙЗЕНБЕРГ, А. МИЗУРОВ (фото).

«МЫ ДЕЛИЛИ АПЕЛЬСИН. МНОГО НАС, А ОН ОДИН...»

Трудно, но каждому пора бы привыкнуть к мысли: бывшее государство обмануло нас всех — кого больше, кого меньше. Все же многим кажется, что уж с ним-то система поступила самым несправедливым образом. И нет, наверное, смысла в таком случае уверять человека в том, что таких, как он, «надутых», — миллионы.

Печально, горько, но работникам НПОЭ придется смириться с фактом: выполнив свои обязательства перед государством в лице предприятия, они останутся с носом, то есть без квартиры.

Наша газета писала о непростом положении, сложившемся на предприятии в последние месяцы. Ситуация усугубляется жилищной проблемой, справедливое разрешение которой, с моей точки зрения, представляется делом безнадежным.

72 квартиры, сдаваемые во второй блок-секции дома N 1 микрорайона «И», никак не делаются не только на количество нуждающихся в жилье, но и на тех, кому НПОЭ обязано по закону предоставить квартиру.

Первопричины сложившихся обстоятельств скорее всего следует искать в те годы, когда по инициативе исполкома людей с предприятий начали направлять в строительные организации для решения жилищной программы. Администрация НПОЭ, заключив со своими работниками договор, взяла на себя обязательства предоставить им квартиры в течение года после возвращения на прежнее место работы.

Впоследствии к «договорникам» прибавился комсомольско-молодежный строительный отряд (КМСО) МЖК. В разработанном положении о формировании КМСО МЖК предусматривалось «выделять бойцам квартиры в каждом из вновь вводимых домов», что и нашло отражение в подписанных с «эмжековцами» договорах. В частности, предприятие брало на себя обязательство предоставить жилье бойцам, отработавшим 1,5 года и выполнившим трудовую программу, в доме N 1 микрорайона «И».

Между текстами документов договорников и «эмжековцев» есть одна существенная разница: у вторых указан конкретный номер дома.

Все бы было хорошо, строился три остальных дома (как это планировалось в середине 80-х). Но нечаянно пожаловавшая конверсия, сложное финансовое положение предприятия вынудили НПОЭ резко свернуть программу жилищного строительства.

В итоге сегодня делить можно лишь 72 квартиры второй блок-секции дома N 1. Поскольку потенциальных полноправных хозяев оказалось гораздо больше указанного количества, дело не могло не дойти до суда. Истцами выступили и «договорники», и строители МЖК.

Миассский горисполком под председательством Г. Богдановой вынес решение о первоочередном предоставлении жилья членам МЖК, с чем, естественно, не согласились люди, работавшие по трехгодичному договору. У многих из них, выполнивших свои обязательства перед НПОЭ, право на получение жилья появилось раньше. Более того, срок предоставления им жилья истек еще до наступления права на получение жилья у строителей МЖК.

С решением горисполкома согласна и администрация НПОЭ, апеллировавшая к облсуду. Руководители хотели, чтобы процент отчислений жилья на единую очередь договорников определяла конференция трудового коллектива. Желание это тоже объяснимо: им нужно думать и об общей очереди, о «льготниках», многодетных и т. д.

По обмуду поддержал миассских коллег. Администрация НПОЭ электромеханики намерена обратиться в инстанцию этажом выше — республиканский суд. Строители НПОЭ, особенно «договорники», мягко говоря, не совсем одобрительно относятся к тому, как повела себя во всей истории исполнительная власть города, занявшая позицию стороннего наблюдателя. Отношение главы местной администрации к происшедшему на НПОЭ заключается в следующем: это дело предприятия и проблема должна решаться на месте.

Итак, из 72 квартир скорее всего 31 получат строители МЖК. Судьба остальных неизвестна. Суд наложил арест на ордерскую книжку. Это значит, что без его решения НПОЭ не вправе выделять жилье своим работникам.

Ю. ВЛАДИМИРОВ.

ГАРМОНИСТЫ ИЗ «ЧАЙКИ»

По тропинкам родным запыленным
Были встречи с тобой горячи.
Не ходи ты за мною, хороший мой.
И в окошко мое не стучи.

То ли плач, то ли мольба. И горечь, смешанная со светлой надеждой. Гармошка страдала в унисон солистке. Но вот ритм резко сменился и...

Гармонисты мы из «Чайки», Мужики форсистые. Приглашаем к нам девчат, Которы голосистые.

Нет, это был не концерт на сцене. Шла репетиция клуба гармонистов «Чайка». Здесь, в комнате N 7 детского клуба автозавода, они пели и плясали так самозабвенно, что, казалось, совсем не замечали меня, единственного зрителя. И подумалось: господи, в магазинах толпы раздраженных женщин с неотваренными карточками в руках, зарплату больше месяца задерживают, белый свет не мил. А тут такое... Откуда силы?

Клуб и родился в преддверии времен тяжких — в 1989 году, когда социальный оптимизм старого образца иссяк, а к новому и поводов-то немного было. Собрались тогда во Дворец культуры «Прометей» четверо энтузиастов — Федор Петрович Опышев, (сейчас он староста клуба), Леонид Николаевич Потапов, Леонид Петрович Повелев, Борис Геннадьевич Кочнев, принесли с собой гармони. Но вскоре почувствовали себя там псынками и перебрались в детский клуб, где дали им в руководители Александра Дмитриевича Коняева. С того

самого момента и началась для клуба новая жизнь. Появились и «девчата голосистые» — Раиса Ипатьевна Блокитина, Валентина Михайловна Варфоломеева, Лилия Дмитриевна Тюнина. Они перешли сюда из знаменитого хора русской народной песни Г. Выголовой. Гармонисты «Чайки» не раз подыгрывали на концертах этому хору.

Почему такое название дали клубу? Объяснили — была такая гармошка «Чайка», вспомнил чеховскую пьесу. Да и вообще — волная птица чайка, простор голубой, российский. До дня нынешнего было у клуба всего четыре старых гармони. На репетициях одни играли, другие ждали своей очереди. Перед новым годом «зажили богато» — А. Коняев привез из Тулы новые гармони «Куликово поле», каждая аж по пятьсот с лишним рублей. Десяток дюжих гармонистов дружно развернули меха. Руководителю пришлось напоминать: не так рьяно, инструменты новые, сильные — голоса солисток заглушаются. На средства не покупались автозавод. Говорят, сам директор приходил слушать гармонистов и хвалил их. И костюмы в достатке. Сейчас даже на меху сшили — приходится и на морозе выступать.

Вот только с машинами туго — на концерты нередко добираются и на рейсовом транспорте, и на «своих двоих». Только заводской профилакторий регулярно подает автобус — выступайте, радуйте народ. И они выступают, никому не отказывая, — на большой сцене городских дворцов,

маленьких сельских, на школьных, в доме отдыха. В те дни, когда автозавод справлял свой пятидесятилетний юбилей, в трудовых коллективах дали девятнадцать концертов, больше всех.

Поют старинные песни, которые у всех на слуху, и новые лирические, и страдания, и частушки. Знаменитая «Калина» до сих пор на «бис» идет. Но песен-то кладезь неисчерпаемая. У Л. Тюниной их столько собрано! Записывала от мамы, а та — от бабушки. «Жгуч мороз», «Из-за ветра пороша»... Сейчас их мало кто поет. Лилия Дмитриевна и сама сочиняет песни. Вообще на людей с творческой искоркой клуб тароват. У Леонида Николаевича Потапова есть своя песня «О Миасской долине». Там слова о красоте уральского края, о несметных богатствах Ильменских гор, об озере Иньшко — «пугачевской кубышке». А уж как хлопочет зрители В. Варфоломеевой, когда она выходит на сцену с частушками, которые сама и придумала! Эти ее частушки покорили Еманжелинск, куда в октябре миасские гармонисты ездили на зональный конкурс «Играй, гармонь». Не успела волнение унять после выхода на сцену, как к ней подошла преподавательница из Челябинского института культуры с блокнотом, попросила слова списать. В Миассе с того конкурса клуб «Чайка» привез диплом.

А вообще А. Коняев не стремится к лаврам и почестям и гармонистов не нацеливает. Принимет в свой круг любого,

кто захочет петь и на гармошке играть. Правда, в клубе все больше люди в возрасте, молодежь и среднее поколение, как правило, сюда не спешат. Но у руководителя есть задумка слить с клубом ансамбль ложекерей — там дети и подростки. С ними тоже А. Коняев занимается. Клубу нужны свежие силы. Не отказался бы клуб от помощи спонсоров — хоронить бы электросамовар иметь, чаю с мороза попить, да мало ли что еще необходимо. Советуют клубу самому средства добывать, давать платные концерты. Были и такие, рублей по тридцать домой приносили, женам своим и мужьям хвастались. Но злоупотреблять коммерцией они не хотят, полагая, что там, где на первый план выходят деньги, — настоящее творчество кончается.

Надо сказать, обстановка в семьях артистов из «Чайки» напряженная. Уход на репетиции, частые выезды на концерты родные не приветствуют. Но для них покинуть клуб — все равно, что резануть по-живому. Растянут «малиновы меха», запоят разом — и уходят куда-то далеко-далеко и невзгоды, и недуги, и тяжесть прожитого.

За окном темень сгустилась, позади — пять часов репетиции, люди уже в шубах и шапках стояли, а я им банальный такой вопрос задала — что значит для них клуб? И они сказали:

— Здесь душа отдыхает, настроение поднимается.

— Мы привыкли друг к другу.

— Были бы хлеб, вода, соль да гармошка — даст Бог, все пойдет на лад.

Живы будем — не помрем!

О. БЕЛЯКОВА.